

# QUOTAZIONI

## RENAULT TRUCKS MAXITY

### DATI VEICOLO



Marca	<b>RENAULT TRUCKS</b>
Modello	<b>MAXITY</b>
Allestimento	<b>MAXITY 120.35/5 2.5 DXI PC-RG CABINATO</b>
Alimentazione	<b>DIESEL</b>
Carrozzeria	<b>AUTOTELAIO CABINATO</b>
Immatricolazione	<b>1/2016</b>
Km	<b>203.500</b>

### Quotazione effettiva per cessione a privato

**8.020€**

Quotazione veicolo immatricolato nel  
1/2016: **8.020€**

Variazione introdotta dal chilometraggio:  
**0 €**

### Quotazione effettiva per cessione a commerciante

**6.010€**

### Quotazione effettiva per comprare

**8.020€**

Quotazione veicolo imm. nel 1/2016: **8.020€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **0 €**

### Quotazione effettiva per assicurare

**8.560€**

Quotazione veicolo imm. nel 1/2016: **8.690€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **-130 €**

**Quotazione richiesta il 26-05-2025.**

I valori riportati sono da intendersi IVA esclusa.

# Tips & Tricks

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE A PRIVATI

- ✔ Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ Presenta al meglio la tua auto, lavata e con interni puliti e ordinati; alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il veicolo
- ✔ È preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- ✔ Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- ✔ Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (ruota di scorta o ruotino, seconda chiave, catene neve, ecc.). Segnala anche il treno di gomme invernali, se disponibile
- ✔ Gli equipaggiamenti opzionali, anche se non valorizzati nella quotazione, possono rendere più interessante il veicolo al compratore. Indicali sempre
- ✔ Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE AD UN PROFESSIONISTA (PERMUTA)

- ✔ La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- ✔ In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto dell'auto nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- ✔ Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla vettura, il concessionario in fase di effettivo ritiro dell'auto potrebbe riconsiderare la valutazione
- ✔ Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo
- ✔ Se l'auto è intestata ad una azienda dovrà essere fatturata; in questo caso è meglio farsi specificare il valore dell'usato senza IVA

**MINI MINI  
COUNTRYM.(F60)**

**DATI VEICOLO**



Marca	<b>MINI</b>
Modello	<b>MINI COUNTRYM.(F60)</b>
Allestimento	<b>MINI 1.5 COOPER COUNTRYMAN</b>
Alimentazione	<b>BENZINA</b>
Carrozzeria	<b>SUV/FUORISTRADA</b>
Immatricolazione	<b>1/2020</b>
Km	<b>66.800</b>

**QUOTAZIONI**

Quotazione effettiva per  
cessione a privato

**16.269€**

Quotazione veicolo immatricolato nel  
1/2020: **16.221€**

Variazione introdotta dal chilometraggio:  
**48,66 €**

Quotazione effettiva per  
cessione a commerciante

**14.059€**

Quotazione effettiva per comprare

**16.269€**

Quotazione veicolo imm. nel 1/2020: **16.221€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **48,66 €**

Quotazione effettiva per assicurare

**16.707€**

Quotazione veicolo imm. nel 1/2020: **16.909€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **-202,92 €**

**Quotazione richiesta il 26-05-2025.**

I valori riportati sono da intendersi IVA inclusa.

# Tips & Tricks

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE A PRIVATI

- ✔ Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ Presenta al meglio la tua auto, lavata e con interni puliti e ordinati; alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il veicolo
- ✔ È preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- ✔ Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- ✔ Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (ruota di scorta o ruotino, seconda chiave, catene neve, ecc.). Segnala anche il treno di gomme invernali, se disponibile
- ✔ Gli equipaggiamenti opzionali, anche se non valorizzati nella quotazione, possono rendere più interessante il veicolo al compratore. Indicali sempre
- ✔ Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE AD UN PROFESSIONISTA (PERMUTA)

- ✔ La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- ✔ In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto dell'auto nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- ✔ Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla vettura, il concessionario in fase di effettivo ritiro dell'auto potrebbe riconsiderare la valutazione
- ✔ Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo
- ✔ Se l'auto è intestata ad una azienda dovrà essere fatturata; in questo caso è meglio farsi specificare il valore dell'usato senza IVA

**MINI MINI  
COUNTRYM.(F60)**

**DATI VEICOLO**



Marca	<b>MINI</b>
Modello	<b>MINI COUNTRYM.(F60)</b>
Allestimento	<b>MINI 2.0 JOHN COOPER WORKS COUNTRYMAN ALL4</b>
Alimentazione	<b>BENZINA</b>
Carrozzeria	<b>SUV/FUORISTRADA</b>
Immatricolazione	<b>06/2020</b>
Km	<b>66.795</b>

**QUOTAZIONI**

Quotazione effettiva per  
cessione a privato

**28.707€**

Quotazione veicolo immatricolato nel  
06/2020: **28.880€**

Variazione introdotta dal chilometraggio:  
**-173,28 €**

Quotazione effettiva per  
cessione a commerciante

**25.497€**

Quotazione effettiva per comprare

**28.707€**

Quotazione veicolo imm. nel 06/2020: **28.880€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **-173,28 €**

Quotazione effettiva per assicurare

**29.100€**

Quotazione veicolo imm. nel 06/2020: **29.100€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **0 €**

**Quotazione richiesta il 26-05-2025.**

I valori riportati sono da intendersi IVA inclusa.

# Tips & Tricks

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE A PRIVATI

- ✔ Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ Presenta al meglio la tua auto, lavata e con interni puliti e ordinati; alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il veicolo
- ✔ È preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- ✔ Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- ✔ Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (ruota di scorta o ruotino, seconda chiave, catene neve, ecc.). Segnala anche il treno di gomme invernali, se disponibile
- ✔ Gli equipaggiamenti opzionali, anche se non valorizzati nella quotazione, possono rendere più interessante il veicolo al compratore. Indicali sempre
- ✔ Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE AD UN PROFESSIONISTA (PERMUTA)

- ✔ La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- ✔ In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto dell'auto nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- ✔ Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla vettura, il concessionario in fase di effettivo ritiro dell'auto potrebbe riconsiderare la valutazione
- ✔ Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo
- ✔ Se l'auto è intestata ad una azienda dovrà essere fatturata; in questo caso è meglio farsi specificare il valore dell'usato senza IVA

la tua moto

## BMW R 1250 GS ABS (19)

### Caratteristiche Moto

Percorrenza totale dichiarata **74.100 km**

Data di immatricolazione **06/2019**

### Scheda tecnica

Categoria	<b>on-off</b>	Motore	<b>Quattro tempi</b>
Disp. Cilindri	<b>Boxer</b>	Cilindrata	<b>1254 cm3</b>
Num. valvole	<b>4</b>	Cilindri	<b>2</b>
Potenza kW	<b>100,0</b>	Potenza cv	<b>136,0</b>
Potenza giri/minuti	<b>7750</b>	Coppia Nm	<b>143,0</b>
Coppia kgm	<b>14,0</b>	Coppia giri/min	<b>6250</b>
Freno anteriore	<b>Doppio disco con ABS</b>	Tipo cambio	<b>Meccanico</b>
Freno posteriore	<b>Disco con ABS</b>	Marce	<b>6</b>

Quotazione effettiva per cessione a privato **10.828 €**

Quotazione effettiva per cessione a commerciante **9.758 €**

Variazione introdotta dai km effettivi **-2.062 €**

**Quotazione richiesta il 26 maggio 2025**

**La seguente quotazione può essere considerata valida fino a:  
Agosto 2025**

**I valori riportati sono da intendersi IVA inclusa.**

tips&tricks

### Consigli utili per vendere a privati

- Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di

proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione o carta di circolazione per i ciclomotori)

- Presenta al meglio la tua moto/scooter; alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il mezzo
- È preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (seconda chiave, borse, protezioni invernali, ecc.) che, anche se non valorizzati dalla quotazione, possono rendere più rivendibile la moto/scooter
- Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

#### Vendere ad un professionista (permuta)

- La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto della moto/scooter nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione o carta di circolazione per i ciclomotori)
- In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla moto/scooter, il concessionario in fase di effettivo ritiro potrebbe riconsiderare la valutazione
- Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo

comprare

#### Quotazione per comprare

Quotazione veicolo immatricolato nel 06/2019

**10.828 €**

tips&tricks

#### Consigli utili per comprare

- Controlla che tutti i documenti siano in regola (certificato di proprietà, libretto di circolazione o certificato di circolazione per i ciclomotori) e accertati che le revisioni obbligatorie siano state effettuate
- Accertati che la moto/scooter non sia coperta da ipoteche o da fermo amministrativo
- Verifica il libretto dei tagliandi ed eventuali fatture di interventi
- Accertati dello stato d'uso degli pneumatici. Controlla anche che le gomme siano tutte della stessa marca e con pari caratteristiche e che le misure siano riportate nel libretto di circolazione

- Non avere timore di controllare minuziosamente la moto/scooter. Verifica tutte le parti ispezionabili (forcelle, marmitte, ecc) e, se possibile, dai uno sguardo anche al telaio
- Acquistare una moto/scooter presso un professionista dà al cliente privato maggiori garanzie e tutele legali, più facilmente esigibili se l'azienda è consolidata
- Se compri da un professionista pretendi che le condizioni della moto/scooter siano chiaramente documentate e scritte prima di procedere all'acquisto: in particolare il chilometraggio, che può essere verificato in seguito e qualora si scoprisse non essere coerente con quanto contrattualizzato, puoi richiedere anche l'annullamento del contratto
- Gli equipaggiamenti opzionali anche se non valorizzati dalla quotazione possono aumentare la qualità del veicolo

assicurare

#### Quotazione per assicurare

Quotazione moto immatricolata nel 2019 al chilometraggio di riferimento

**12.900 €**

tips&tricks

#### Consigli utili per assicurare

- Ricordati che la polizza incendio e furto può essere disgiunta dalla polizza RC, quindi è possibile stipulare un contratto con una diversa compagnia
- Qualora siano presenti equipaggiamenti opzionali (che non sono contemplati nella quotazioni per assicurare) chiedi che siano richiamati in polizza, all'atto della stipula del contratto, e calcolati in aggiunta al valore standard
- Verifica sul contratto che, sia per la stipula che per l'eventuale liquidazione del danno, la compagnia utilizzi sempre la valutazione di Quattroruote. Sia che la quotazione della versione specifica del veicolo sia disponibile sulla rivista o che sia solo pubblicata sul web o nei nostri strumenti professionali
- Se non hai altri servizi o garanzie che comprendano il recupero con carro attrezzi in caso di panne è utile farlo inserire in polizza
- In caso di furto, la quotazione di riferimento per la liquidazione è quella valida alla data del furto e non quella alla data della liquidazione
- Per facilitare l'identificazione e la relativa quotazione della sua moto/scooter presso l'agenzia o la compagnia può indicare il codice Infobike 006830-1

informazioni

#### Condizioni del veicolo

- Il motoveicolo deve essere in perfette condizioni, in relazione all'età e

alla destinazione d'uso per il quale è stato concepito.

- Stato di assoluta originalità (nessuna modifica rispetto al nuovo).
- Tagliandi regolarmente eseguiti e documentabili.
- Revisioni effettuate secondo la legge.
- Assenza di sinistri importanti.
- Per i veicoli ad alimentazione elettrica le batterie devono avere un livello di efficienza pari o superiore al 75%.
- Dotazione degli equipaggiamenti di serie. Su alcuni modelli, alcuni equipaggiamenti opzionali, sono valorizzati e possono rientrare nella quotazione per scopi commerciali. Non tutti gli equipaggiamenti opzionali sono valorizzati. Per le quotazioni a scopo assicurativo per la valorizzazione degli optional si deve fare riferimento alle norme in polizza.

### Chilometraggio effettivo e di riferimento

La quotazione è espressa in riferimento ad uno specifico chilometraggio (chilometraggio di riferimento), ma è adeguata anche in funzione dei chilometri percorsi. Il chilometraggio standard riferito a un determinato modello viene sempre considerato per le esigenze assicurative.

L'adeguamento al chilometraggio effettivo è calcolato nella misura del - 0,5% sulla quotazione di vendita per ogni 1.000 chilometri in meno e del 0,5% per ogni 1.000 chilometri in più rispetto al chilometraggio di riferimento.

---

# QUOTAZIONI

## RENAULT CLIO 4<sup>a</sup> SERIE

### DATI VEICOLO



Marca	RENAULT
Modello	CLIO 4 <sup>a</sup> SERIE
Allestimento	CLIO DCI 8V 75CV START&STOP 5 PORTE ENERGY LIFE
Alimentazione	DIESEL
Carrozzeria	BERLINA
Immatricolazione	10/2016
Km	164.623

### Quotazione effettiva per cessione a privato

**3.516€**

Quotazione veicolo immatricolato nel 10/2016: **5.169€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **-775,50 €**

Variazione valore introdotta per immatricolazione come autocarro (-20%): **-879€**

### Quotazione effettiva per cessione a commerciante

**1.616€**

### Quotazione effettiva per comprare

**3.516€**

Quotazione veicolo imm. nel 10/2016: **5.169€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **-775,50 €**

Variazione valore introdotta per immatricolazione come autocarro (-20%): **-879€**

### Quotazione effettiva per assicurare

**4.044€**

Quotazione veicolo imm. nel 10/2016: **5.040€**

Variazione introdotta dal chilometraggio: **15,12 €**

Variazione valore introdotta per immatricolazione come autocarro (-20%): **-1.011€**

**Quotazione richiesta il 26-05-2025.**  
I valori riportati sono da intendersi IVA inclusa.

# Tips & Tricks

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE A PRIVATI

- ✔ Accertati di avere tutti i documenti necessari per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ Presenta al meglio la tua auto, lavata e con interni puliti e ordinati; alcuni interventi estetici richiedono poca spesa, ma rendono molto più desiderabile il veicolo
- ✔ È preferibile che tutti gli interventi di riparazione, manutenzione e controllo di qualità siano documentati (libretto dei tagliandi e fatture degli interventi); questo renderà la trattativa più semplice
- ✔ Gli pneumatici devono avere il battistrada almeno al limite di legge (per la nostra quotazione almeno al 50%)
- ✔ Ricordati di segnalare la presenza di tutte le dotazioni accessorie (ruota di scorta o ruotino, seconda chiave, catene neve, ecc.). Segnala anche il treno di gomme invernali, se disponibile
- ✔ Gli equipaggiamenti opzionali, anche se non valorizzati nella quotazione, possono rendere più interessante il veicolo al compratore. Indicali sempre
- ✔ Prima di firmare il passaggio di proprietà accertati dell'effettiva solvibilità del pagamento, se non conosci il cliente

## CONSIGLI UTILI PER VENDERE AD UN PROFESSIONISTA (PERMUTA)

- ✔ La quotazione di ritiro sconta, oltre i costi gestionali e finanziari che il concessionario o rivenditore deve sostenere, anche i rischi d'impresa e il legittimo guadagno dell'imprenditore
- ✔ In fase di contrattazione, fai chiaramente indicare lo sconto dell'auto nuova e la quotazione del tuo usato, solo così potrai confrontare diverse offerte
- ✔ Accertati di avere tutti i documenti per il passaggio di proprietà (certificato di proprietà e libretto di circolazione)
- ✔ In fase contrattuale non nascondere alcun problema o danno presente sulla vettura, il concessionario in fase di effettivo ritiro dell'auto potrebbe riconsiderare la valutazione
- ✔ Ricordati che la seconda chiave è una dotazione obbligatoria, è necessario consegnarla per non doversi accollare il costo
- ✔ Se l'auto è intestata ad una azienda dovrà essere fatturata; in questo caso è meglio farsi specificare il valore dell'usato senza IVA

IN VENDITA

## Cesab BLITZ 300

5.500 €

Carrelli frontali elettrici

30 q.li

2002



Altre foto (1)

### Prezzo e offerte

Prezzo €

ARCE CARRELLI ELEVATORI S.R.L.

### ARCE CARRELLI ELEVATC

Masone di Reggio Emilia, RE  
Rivenditore carrelli elevatori

[Visualizza scheda](#)

Rif. annuncio **CFEL-9424**

Tipologia [Carrelli elettrici usati](#)

Costruttore [Cesab](#)

Modello **BLITZ 300**

Propulsione **Elettrica**

Portata **30 q.li**

Montante **Duplex**

Altezza sollevamento **4.200 mm**

Anno **2002**

Disponibilità **VENDITA NOLEGGIO**

Condizioni

Città **Reggio Emilia**

Prezzo **€ 5.500**

### Dati tecnici

Baricentro **500**

Alzata Libera **no**

Forche **1000-1200**

Nr. ruote anteriori **2**

Tipo gommatura **Superelastica**

Equipaggiamento **Caricabatterie, Tettuccio, Vetro anteriore, Fari da lavoro anteriori, Fari da lavoro posteriori, Lampeggiante, Cicalino**

Tipo batteria **80V**

Stato batteria **molto buona, 65 % capacità residua**

Nr. ruote posteriori **2**

Ore di lavoro **POCHE**

Attrezzatura **Traslatore**

Certificazioni **CE, Normative di sicurezza, Manuale uso, ACU**



Equip. speciale

**3<sup>^</sup> via, 4<sup>^</sup> via, Comandi  
idraulici****Note**

CARRELO ELEVATORE SANO. RICONTROLLATO NELLE SUE PARTI, IN OTTIMO STATO MECCANICO. OTTIMO RAPPORTO QUALITA'/PREZZO

Annuncio vendita Cesab BLITZ 300 usato.

Carrelli elettrici usati di marca Cesab modello BLITZ 300 con propulsione Elettrica, portata 30 q.li, altezza di sollevamento 4200 mm, in vendita. Occasione a € 5.500.

L'articolo Cesab BLITZ 300 si trova nella provincia di Reggio Emilia.

Richiedi informazioni al rivenditore ARCE CARRELLI ELEVATORI per questo annuncio o per macchine simili.

**Foto****Contatta il venditore**

Richiedi informazioni per Cesab BLITZ 300.

Senza impegno, invia una mail al rivenditore, ti risponderà il prima possibile. Accedi al tuo account per compilare velocemente.

**Azienda \*****Referente \*****Città \*****Provincia****E-mail \***

Sarai contattato a questo indirizzo e-mail

**Telefono****Messaggio \***

Specifica tutte le informazioni

Sono interessato al vostro annuncio  
CFEL-9424 Cesab BLITZ 300 e vorrei maggiori  
informazioni. Grazie

Dichiaro di aver letto la [privacy policy](#) e di autorizzare il trattamento dei miei dati.

INVIA EMAIL



Fonte: [www.tuttocarrellielevatori.it](https://www.tuttocarrellielevatori.it), il più importante portale italiano per i carrelli elevatori.

